



Unsere Highlights für Ihren Erfolg



BU-Sonderkonzept Solitär*Exklusiv*

... einzigartig am Markt

- Wachsendes Bedingungswerk (Update-Garantie)
- Tarifwechseloption ohne Risikoprüfung
- Beitragsneutrale Zusatzleistungen
- Fachanwaltlicher Rat im Leistungsfall (Leistungsfallzertifikat)
- Neutraler Ärzteausschuss



Vergleichsrechner

.. auf Basis von Franke und Bornberg

- Arbeitskraftsicherung (Digitaler Roundtrip mit Solitär Exklusiv und gBnet-Beratungsprofile für eine einfachere berufsgruppengerechte Beratung)
- Kostenfrei in der fullsize-Anbindung
- "Alttarif"-Vergleich
- gBnet-spezifische Filter zur Angebotsauswahl
- AV/bAV/KV/RLV/Beihilfe



Eigenes Rating mit ASSEKURATA und Tariforientierungen

gBnet-Rating (Bilanzkennzahlenanalyse):

 Einzigartige Auswahlhilfe bei der Ermittlung des geeigneten Versicherers in den Bereichen KV, IV und LV

Tariforientierungen:

Erste Einordnung bzw. gBnet-Empfehlung für die Auswahl des passenden Versicherungsschutzes



Angebots- und Risikovoranfrageservice

Angebotsservice:

- Dynamische Angebotsfragebögen
- Vermittler / Kunde wird durch die Fragen "geführt"
- Bereitstellung von VVG-konformen Unterlagen und zusätztlichen Beratungsunterlagen

Risikovoranfrageservice:

- Maßgeschneiderte Fragebögen für die Risikoeinschätzung bei den VUs
- Vermittler / Kunde wird durch die Fragen "geführt"
- Alternativ: vers.diagnose (onlinebasiertes Risikotool)
- Kunden-Link zum Online-Fragebogen (Zeitersparnis und Haftungsreduzierung)

bKV-Sonderkonzept



Medical Exklusiv:

- bKV-Tarif mit weitreichenden Sonderbedingungen
- Individuelle Baustein-Kombinationen möglich
- Einbettung in das digitale BenefitPortal

Arbeitgeber-BenefitPortal



- Arbeitgeber-Portal mit zahlreichen zusätzlichen Leistungen für Mitarbeiter
- bAV, bKV, bBU, Mobilitäts- und Gesundheitsangebote, Einkaufs- und Reisevorteile etc.

Direkte Ansprechpartner für alle Fachthemen



- Experten für alle Versicherungssparten von AV über AKS bis hin zu bKV!
- Jeweils mit direkter Durchwahl und eindeutigen Spezialisierungen (Qualifikationen)
- Keine Sammelhotline und keine Warteschleife

Und außerdem noch:



- Makler wird "an die Hand genommen", u. a. durch entsprechende Markteinordnungen der Tarife
- Rundum-Service in der Angebotsphase, aber auch während der Antrags- und Nachbearbeitungsphase
- Eigene Schulungskonzepte (nicht vom VU bestimmt)
- Unter-Nummern (Policeneindruck) und VU-Kontaktliste
- Zahlreiche Kooperationen, z. B. mit Benefit Concepts oder digitale Baufi-Plattform

germanBroker.net

Fachbereich Consulting
Telefon: 02331 - 8045-270
Fax: 02331 - 8045-3270
E-Mail: consulting@germanbroker.net